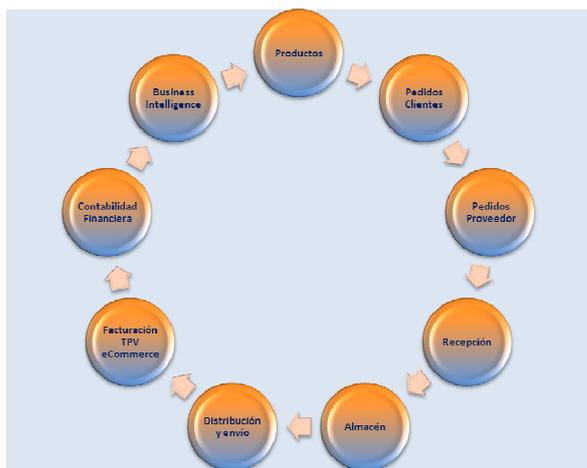


Idd.Vainica La solución vertical para la confección

El ERP IddVainica ofrece una solución amplia y completamente integrada para la distribución y venta de productos de confección



Idd.Vainica tiene aplicación en todas las áreas por las que pasa un producto en la empresa, empezando por la planificación de pedidos a la entrada de productos, control de facturas, distribución de los productos y facturación a clientes, además de distribución a tiendas propias o franquicias, caja TPV, reposición, traslado, contabilidad financiera, hasta los procesos de Business intelligence.

Idd.Vainica está en evolución continua para adaptarse en la práctica a las nuevas exigencias del mercado.

Es de fácil manejo y de rápido aprendizaje.

Idd.Vainica está constituido por los siguientes módulos:

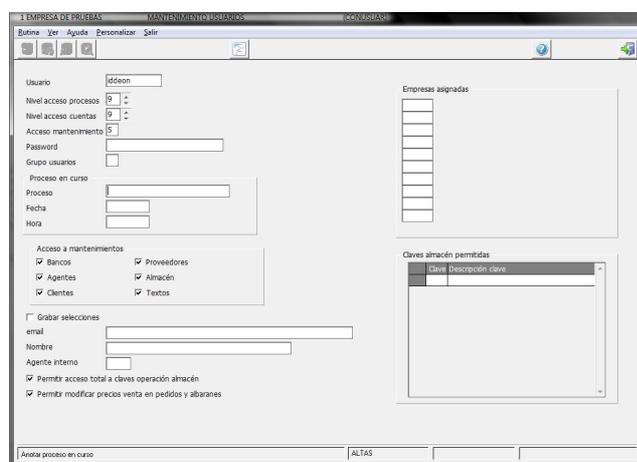
- Seguridad y Accesos.
- Contabilidad General y activos fijos
- Clientes y Deudores...
- Proveedores y Acreedores ...
- Gestión de Impuestos (Iva, Irpf, etc..)
- Gestión de Ventas
- Gestión de Compras.
- Productos
- Inventario, Traspasos, mermas
- TPV
- Cuadros de Mandos (BI)

Características Generales.

- Multi-usuario.
- Seguridad multinivel.
- Multi-idioma.
- Multi-divisa.
- Multi-ejercicio.
- Multi-empresa.

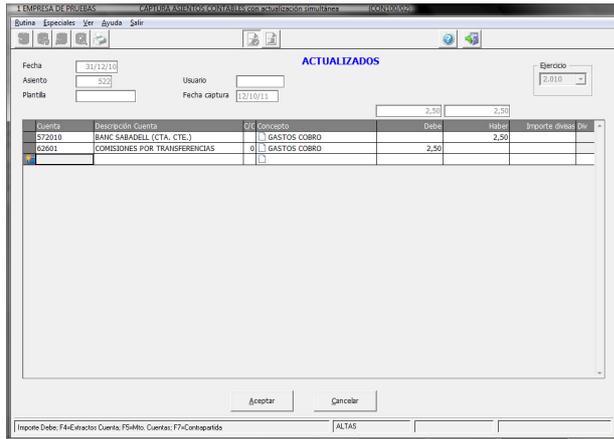
Seguridad y Accesos.

Este módulo controla los accesos de los múltiples usuarios a la aplicación en función de su perfil y privilegios.



Contabilidad General.

El módulo de Contabilidad General permite en líneas generales la definición de empresas, los ejercicios, la estructura de los planes contables, la estructura de las cuentas anuales (Cuenta de Resultados y Balance de Situación), la definición de conceptos automáticos o semiautomáticos, la definición de plantillas predefinidas, punteo bancario y los presupuestos.



remesas de efectos, los cobros y los impagados.

Permite obtener en cualquier momento balances de los clientes, situación de los cobros, informes de impagados, etc.

Proveedores y Acreedores.

Este módulo permite la contabilización de las cuentas corrientes de los proveedores y acreedores así como gestionar y facilitar los pagos.

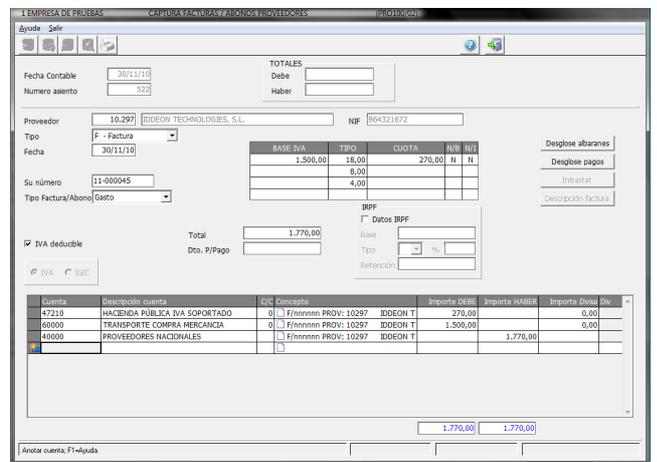
Todo ello permite la fácil obtención de los balances de sumas y saldos, los balances de presupuestos, los informes financieros parametrizables por el usuario así como las cuentas anuales.

Activos Fijos.

El objetivo de este módulo es la gestión integral de todos los activos fijos de cada una de nuestras empresas.

Se definen los elementos del inmovilizado y políticas de amortización.

Proporciona gran variedad de informes para la mejor gestión de la empresa en este apartado.

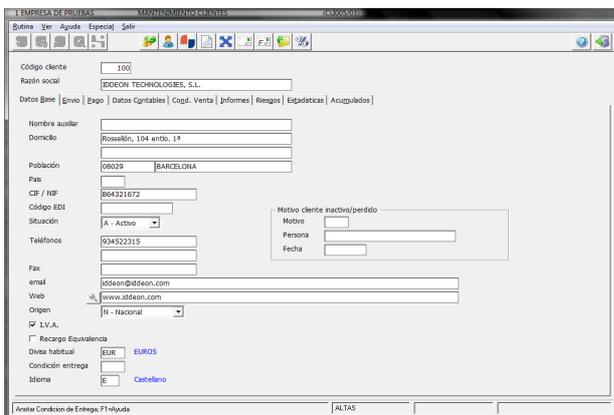


Clientes y Deudores.

Este módulo permite la contabilización de las cuentas corrientes de los clientes y deudores así como el control, y la gestión de los cobros.

Asimismo se definen los datos básicos de cada proveedor, direcciones de petición de mercancía, contactos, datos estadísticos, datos económicos, etc.

Resulta útil el informe de Previsión de pagos.



Gestión de Impuestos (IVA, IRPF, etc.)

A partir de los módulos mencionados anteriormente la aplicación proporciona los datos necesarios para la preparación de todos los informes y ficheros necesarios para la gestión de impuestos.

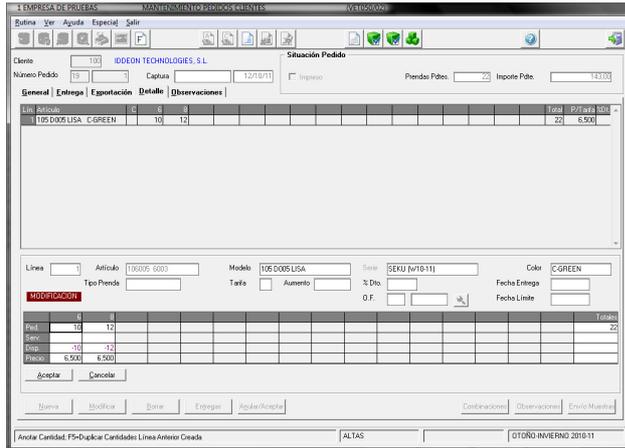
Aquí se definen los datos básicos de cada cliente, direcciones de envío, contactos, datos estadísticos, datos económicos, etc.

Lleva el control de las cuentas corrientes de los clientes, contabilizando las facturas, las

Gestión de Ventas

La gestión de ventas nos permite realizar la captura de pedidos de clientes iniciales, de repetición, de liquidación, etc.

Permite el control de combinaciones, anulación de artículos, anulación de pedidos por entornos.

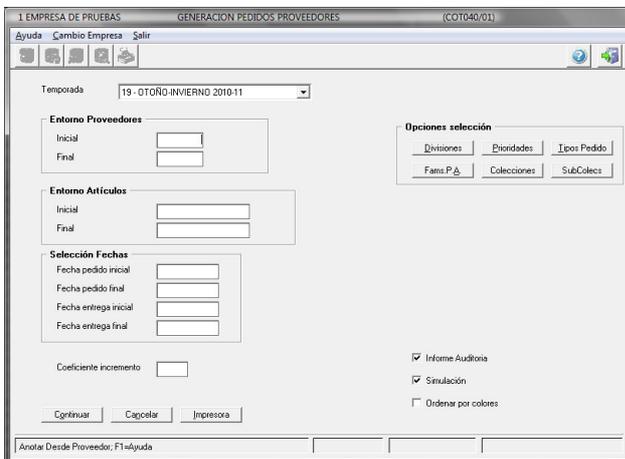


Admite la adjudicación automática de pedidos por diferentes criterios (prioridades, fechas de entrega, etc.) y la captura de albaranes manual.

Facturación automática de albaranes o manual (mostrador)

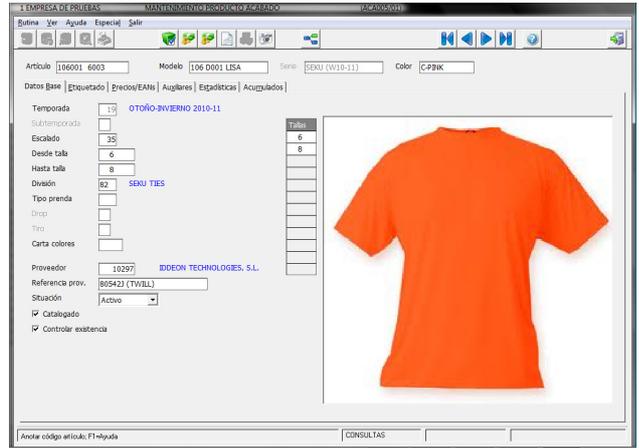
Gestión de Compras

La gestión de compras nos permite realizar la generación automática de pedidos a proveedor en función de los pedidos de clientes, además de la captura manual de pedidos de repetición a proveedores, anulaciones, devoluciones, etc.



Productos

Los artículos identificarán cada uno de los productos que se van a comprar y vender. Podrán estar situados en cualquier depósito, y después de ser comprados y almacenados. Su objetivo principal será tenerlos disponibles para ser vendidos



En el artículo definiremos a que temporada, división, familia y subfamilia pertenecen, además de poder vincular una colección y subcolección. También informaremos del escalado y del proveedor habitual, precios de compra, precios de venta, eans por talla, etc.

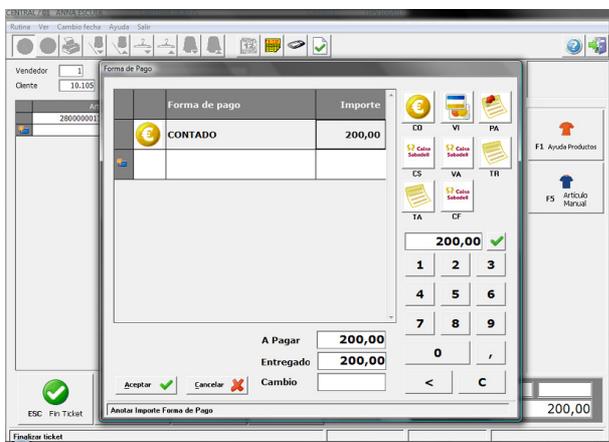
Podremos regular la existencia de los almacenes, ya sea trasladando artículos, contabilizando mermas o recontando el stock. Todas estas operaciones tendrán el soporte del módulo iddscap creado para tal efecto (Capturadores, radiofrecuencia, Infrarrojos, PDA's, etc.).

TPV

La gestión diaria de la venta en el sector minorista, se parametriza inicialmente con la venta a través de la TPV, siendo posible una facturación de mostrador.

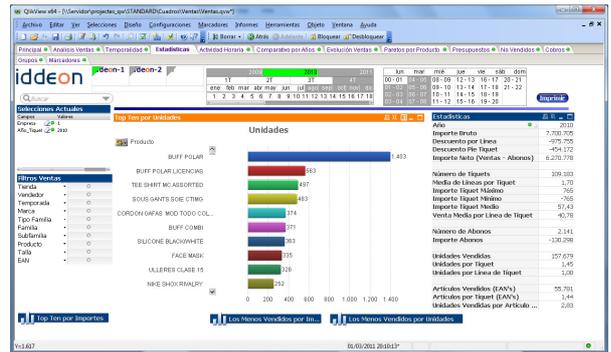
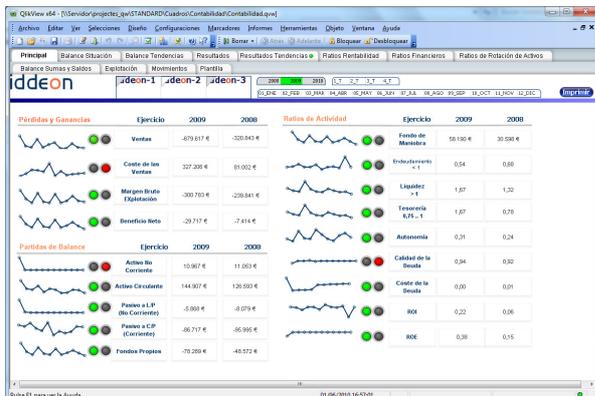
Dotada de una gran robustez i seguridad, está diseñada para la optimización y velocidad de venta al mismo tiempo que es de fácil manejo y rápido aprendizaje.

Lleva incorporado, el control del arqueo o cuadro de caja entre muchas de sus opciones.



Cuadros de Mandos (BI).

El Cuadro de Mando es una herramienta imprescindible para la dirección de la empresa, siendo además muy útil para tareas de “Query” y “Reporting”.



Proporciona informaciones tales como:

- Bitácora de situación.
- Balances de Sumas y Saldos, Pérdidas y Ganancias, Situación, Gastos e Ingresos.
- Estados Financieros.
- Ratios, Fondo de maniobra.
- Negociación Efectos.
- Riesgos y Impagados.
- Previsiones y Simulaciones.
- Análisis de Ventas.
- Temporalidad de la Venta.
- Estadísticas.
- Actividad Horaria.
- Comparativo Ventas.
- Evolución de la Venta.
- Paretos.
- Análisis de presupuestos.



En definitiva idd.Vainica es una herramienta imprescindible para la correcta gestión de la empresa moderna.